

# Diversifier les savoir-faire

Depuis plus de trois décennies, la société Xylème explore une approche originale du métier de menuisier, dans laquelle elle se consacre à maîtriser ses outils pour mieux les partager avec ses partenaires.

Créée par Patrick Laurent en 1983 à Pouzol (63), la sarl Xylème est d'emblée une entreprise de menuiserie bois, alu, PVC originale. Son fondateur ne veut pas faire ce que d'autres fabriquent déjà très bien dans sa région. Le standard, notamment la menuiserie alu et PVC, il l'achète à des collègues. Le spécifique et l'original, il le garde en interne et exprime tout son savoir-faire. Avec l'arrivée des machines automatisées au début des années 90, la particularité de Xylème va encore

s'affirmer. A côté de la fabrication et la pose de menuiseries traditionnelles pour le bâtiment, l'entreprise met à disposition ses centres d'usinage pour le travail sur mesure de tous les matériaux tendres dans une logique de co-traitance. Une répartition de l'activité qui lui a permis de traverser sans encombres la crise actuelle. Visite détaillée.

**[L'investissement est la clé de voûte du développement de Xylème.]**

Dès 1992, Patrick Laurent, nouvellement secondé par son frère Pascal qui arrive dans l'entreprise, pressent l'importance que vont prendre les moyens de production automatisés et achète une première défonceuse programmable. C'est le début d'une longue série d'investissements qui verra l'atelier s'étoffer en moyenne d'une nouvelle machine tous les 14 mois jusqu'en 2008. En 1995, un deuxième centre d'usinage vient épauler le premier. Une défonceuse SCM Routomat, à trois têtes et deux tables, permet de travailler en temps masqué en 1997. Le centre de débit Biesse Selco date de 1998, la perceuse point à point Biesse Rover 30 remonte à 1999 et le centre d'usinage SCM Record 220 arrive en 2000. Ils seront rejoints par deux SCM Ergon à 4 têtes en parallèle, qui usinent jusqu'à 32 pièces à la fois. En 2008, le premier centre d'usinage à cinq axes Routech Chronos apporte sa polyvalence avec un passage de pièce en axe Z de 800 mm. Une solution qui fait ses preuves puisque début 2015, après une pose dans ses achats due à la nécessaire prudence dictée par la crise, Xylème se tourne vers la version HT du Chronos qui offre un axe Y plus polyvalent de 1560 mm.



Grâce à usinage précis du bois et des matériaux composites, le Routech Chronos HT offre de nombreuses solutions techniques inédites comme pour cette pièce, plus rentable fraisée plutôt que moulée.



Devant le tout nouveau Routech Chronos HT, Claudio Cristalli de Scm Group France et Mme Laurent à sa gauche.



**[ Deux activités bien distinctes équilibrent le chiffre d'affaires de l'entreprise. ]**

Pour environ 58% du chiffre d'affaire, Xylème reste une entreprise de menuiserie traditionnelle de fabrication et de pose pour le bâtiment. Ses clients sont essentiellement des particuliers pour lesquels elle réalise des solutions surtout orientées sur le non standard de qualité. En parallèle, la partie prestations d'usinage représente 42% du chiffre d'affaires, avec à disposition huit centres d'usinage 3 axes, deux centres d'usinage 5 axes, un centre de débit et une plaqueuse de chants. Ces différents équipements permettent à Xylème de proposer une offre complète sur les matériaux bois et dérivés, destinée aux industries du bois et aux industries des plastiques. La moitié des clients sont des fabricants de PLV mais on compte aussi des laboratoires d'électronique, des distributeurs de matières, l'industrie automobile et aéronautique.

**[ Pour Patrick Laurent, la proximité et la disponibilité sont érigées en règles d'or. ]**

Ainsi, depuis 1983, l'entreprise se développe-t-elle essentiellement sur le bouche à oreille, dû à la qualité et à l'originalité de ses prestations. Toujours prête à répondre dans des délais courts, elle dispose par exemple de 3 stocks identiques d'outillage pour faire face à toutes les éventualités. Afin de contrer la tentation des grands donneurs d'ordre à délocaliser même la co-traitance, des certifications qualité sont en cours de procédure. Mais c'est la proximité, le contact et le service qui font surtout la différence. Ce sont d'ailleurs ces mêmes critères qui ont amené Xylème à opter pour Routech. Au delà de la qualité des machines, les dirigeants de Routech, Livio et Giovanni Tiezzi, ont su être présents pour accompagner l'entreprise française dans ses investissements. Une véritable histoire de famille. • Eb

*Il n'y a pas que le soleil qui produise une chaleur écologique et économique*

# TECHNIQUE ÉNERGIE BOIS

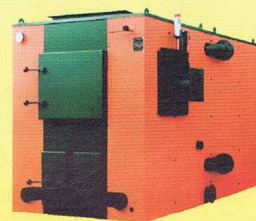
GÉNÉRATEUR D'AIR CHAUD MAJOR



GÉNÉRATEUR D'AIR CHAUD ECO



CHAUDIÈRE EAU CHAUDE



2, RUE DE L'INDUSTRIE  
86110 MIREBEAU  
TEL. 05 49 60 71 73  
FAX 05 49 60 71 72  
[www.teb-bois.fr](http://www.teb-bois.fr)